

CURRICULUM VITAE

DATOS GENERALES

Nombre **Alejandro Sánchez Estévez**
Profesión **Ingeniero Agrónomo**
Posgrado **Maestría en Productividad Agrícola**

ESTUDIOS REALIZADOS

2004 - 2005 Maestría en Productividad Agrícola
Postgrado en administración de Empresas Agrícolas

Universidad Galileo

- Elegido como Líder de grupo para diferentes proyectos
- Expositor de los equipos de trabajo
- Promedio Cum Laude

2001 Postgrado de Protección de Plantas

Universidad Rafael Landívar

- Programa enfocado para profesionales dedicados a la investigación, registro, producción y aplicación segura en el campo de área de productos para la protección de cultivos.
- Integrante de un grupo de profesionales, escogido por la Gerencia Regional de la multinacional BAYER.
Nota promedio 82 puntos.

1998 Ingeniero Agrónomo

Universidad Rafael Landívar

- Registro de Investigador en CONCYT RNI-1477
- Oferente de Servicios de Consultoría en GuatelInvierte y MAGA.
- 69 Cursos aprobados.
- Tesis de Grado: "Proceso de Análisis de las aguas Subterráneas del municipio de Mixco, Guatemala para el abastecimiento de agua potable.

2005 Rural Invest

Formulación y Evaluación Participativa de Pequeñas Inversiones Rurales
Ministerio de Agricultura, Ganadería y Alimentación

- Curso de requisito como Consultor en Programa GuateInvierte y MAGA
- Manejo de Software específico para evaluación de Proyectos
- Productivos y no Productivos.

OTROS CURSOS

Julio 2014

COPRET

Conversatorio sobre la Ley de Acceso a la Información
Escuela de Transparencia de Gobierno

Marzo 2013

GREPALMA

Curso de Manejo de Palma Africana

Nov. 2010

Fundación ENLASA

Nutrición Vegetal y Mejoramiento de la Calidad del Suelo en Cultivos
en Guatemala

Enero 2010

AGREQUIMA

Ministerio de Salud Pública
Manejo, Toxicidad y Riesgo de los Plaguicidas

Marzo 2009

Cámara de Comercio de Guatemala

Gestión de Compras como parte de un Sistema de Calidad

Oct. 2005

MAGA Y GUATEINVIERTE

Validación Guateinvierte para Oferentes y Servicios

EXPERIENCIA LABORAL

May a Dic 2014

Subdirector Ejecutivo

Fondo Nacional de Desarrollo - FONADES

- Coordinación de acciones operativas, financieras, administrativas, de control y seguimiento al Programa de Entrega de Fertilizantes para la entrega de un 1,741,636 sacos de fertilizante; contribuyendo a la mejora de la seguridad alimentaria, a la disminución de los índices de pobreza y pobreza extrema, así como al desarrollo rural, a través del Programa Cosecha Segura. Ejecución del 100%.

- Coordinación de acciones operativas, financieras, administrativas, de control y seguimiento del Programa de Agricultura Familiar para el Fortalecimiento de la Economía Campesina –PAFFEC en la entrega de los diversos productos, promoviendo el desarrollo familiar y local en las comunidades rurales del país a través del acompañamiento técnico y la dotación de insumos, materiales, herramientas y/o equipos para la producción de las pequeñas áreas productivas a los agricultores calificados en pobreza y extrema pobreza, identificados en los segmentos de subsistencia e infra subsistencia. Ejecución del 100%.
- Ejecución presupuestaria alcanzada del 92%.

2009

Técnico Vendedor

Fertilizantes Maya, S.A.

- Desarrollo, Promoción y Ventas de Fertilizantes Químicos para los mercados de granos básicos, hortalizas, Café, Banano y Hule; para la Región Nor-Oriente (El Progreso, Zacapa, Chiquimula, Izabal y Petén). Se ha incrementado la cartera en 42%.
- Desarrollo e implementación de una estrategia de crecimiento y un Plan de Negocios para los cultivos de Plátano, Melón, Palma Africana y Papaya.
- Coordinación de actividades de Capacitación y Asistencia Técnica en Organización, Administración, Producción y Comercialización a grupos de agricultores.
- Coordinación de Planes de Promoción (Charlas, Parcelas Demostrativas).
- Seguimiento al Plan de Ventas Anual de la Compañía. Facturación y Cobros.

2008 - 2009

Asistente de la Gerencia Corporativa de Compras

Olmeca, S.A.

- Asistir en la Gestión de Compras del departamento que sirve a dos industrias, OLMECA, S.A. y Alimentos Regia, S.A., la responsabilidad completa en la Gestión de más de 23 fincas productoras de banano y palma africana, extractoras de aceite de palma que hacen parte de una corporación que emplea más de 17,000 personas.
- Responsabilidad de las negociaciones semestrales y anuales con proveedores, calificación y selección de los mismos.
- Racionalización de las responsabilidades de los compradores y capacitación a los mismos.
- Coordinación de un equipo de 12 personas con distribución de tareas especializadas de compra en el ramo agrícola e industrial.

2006 – 2008

Asesor Técnico

Hidrotecnia, S.A.

- Asesoría y diseño de equipos de bombeo sumergibles y turbinas para pozos (uso en industria, agricultura, municipalidades y construcción), hidroneumáticos y de presión constante (uso en residencias, condominios, edificios y lotificaciones), para drenaje (fosas sépticas y pozos de absorción), riego (residencial y agrícola), perforación y rehabilitación de pozos y tratamiento de aguas.

- Seguimiento al Plan de Ventas anual de la compañía, utilizando técnicas de comunicación efectiva, agregando valor al servicio, claves de negociación, manejo de objeciones, cierre y Post-venta.
- Facturación y Cobros.

2005 – 2006

Gerente de Centro de Promoción Rural UTZ SAMAJ

Fundación para el Desarrollo Integral

- Administración del Centro Agrícola
- Asesoría a procesos productivos agrícolas, pecuarios, forestal, agroindustrial directamente en las parcelas y/o producción de los productores rurales en cinco comunidades de Tecpán.
- Elaboración de Material de Soporte en los procesos productivos, acceso a nuevos conocimientos, y tecnologías que mejoren la productividad a través de capacitaciones teóricas y prácticas impartidas en el Centro y/o lugar de producción. Se graduaron 25 estudiantes y se beneficiaron.
- Identificación y priorización de necesidades que sirven como base para la planificación de los proyectos.
- Desarrollo de procesos de encadenamiento productivo para lograr que los productores puedan ingresar al proceso económico y puedan obtener las mejores utilidades al vender sus productos.
- Asesoría y capacitación de Crédito a personas dedicadas a actividades comerciales de pequeña escala.